

# NEWS 2023

## LETTER

Avril



## ORGANISATION COMMERCIALE

Dans le cadre de notre projet commercial, nous avons fait appel à **Cyprien MEUNIER** qui a rejoint les équipes le 15 février dernier en tant qu'Ingénieur technico-commercial indépendant.

Sa mission sera de collaborer avec la direction, les équipes techniques et administratives mais aussi avec **Luigi ANGELINI** (Directeur commercial externalisé) pour définir et mettre en place la stratégie commerciale de DECLIC à court, moyen et long terme.

Cyprien, dans un premier temps, accompagnera la direction lors de ses rendez-vous de manière à parfaire sa connaissance de l'environnement.

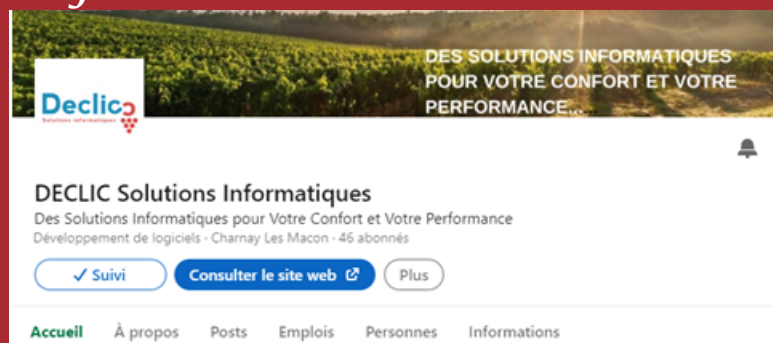
En parallèle, il assurera des missions commerciales transversales pour mener à bien cette révolution.

Sa forte expérience en tant que Responsable Commercial puis Chef des Ventes permettra à DECLIC d'atteindre ses objectifs.

Vous serez amené à le rencontrer très prochainement.

Nous lui souhaitons la bienvenue.

## REJOIGNEZ-NOUS





## LOGVIN-ERP

Désireux de livrer un outil répondant parfaitement aux critères de la filière et toujours en collaboration avec son parc Client, DECLIC, fort des retours des nouveaux sites installés, s'est efforcé de stabiliser les fonctions liées à **la gestion commerciale**.

DECLIC garde néanmoins l'objectif de livrer à ses bêta testeurs sur le 1er semestre une version intégrant **la gestion de Production**.

## PROJET BI

*Solution permettant de concilier vos données pour faciliter vos prises de décisions.*

Un groupe de travail interne se réunira en semaine 14, avec pour objectif de statuer sur **Power BI** (solution Microsoft). Notre souhait est d'équiper **LogVin-ERP** mais également **LogVin-DRM** et **QuotePART** d'un outil d'analyse puissant et disponible en temps réel.

A l'issue de nos réflexions, nous rentrerons en relation avec chacun d'entre vous afin de vous proposer un projet de migration de **BRAHMA** vers **Power BI**.



Power BI

## PROJET CRM

*Solution permettant à une entreprise de définir une stratégie de relations et interactions avec ses clients et/ou prospects.*

Nous sommes actuellement en relation avec la société **VISIATIV** avec leur produit « **Force de Vente** ». Les sites de la COMPAGNIE DE BURGONDIE utilisent déjà l'outil et en sont très satisfaits. Nous souhaitons renforcer les relations entre nos deux entités afin de mieux intégrer cet outil dans l'environnement de LogVin-ERP.



## PROJET WMS

Dispositif permettant l'automatisation en temps réel des flux logistiques.

Cette solution s'adresse principalement aux sites pourvus (ou qui en prévoient la mise en place) d'un entrepôt logistique lié à une production et un volume de stockage important. Notre souhait est de consolider notre partenariat avec la société **INGRIF** et sa solution « **PENTA** » qui donne déjà satisfaction chez certains d'entre vous (**LA CHABLISIENNE** et **LA COMPAGNIE DE BURGONDIE**). La mise en œuvre de cette solution est également en cours à la **CAVE DE TAIN**.



## SIGNATURE

**L'UNION DES VIGNERONS DE SAINT POURÇAIN** a validé la mise en place de LogVin-ERP.

Nous les remercions pour cet engagement auprès de DECLIC.



**LE SAVIEZ-VOUS ?**



DECLIC réfléchit à proposer une solution d'hébergement de sa nouvelle solution **LogVin-ERP**.

La direction et le service commercial travaillent actuellement sur les pistes envisageables dans le but de proposer une réponse la plus adaptée aux besoins de sa clientèle.

Nous reviendrons rapidement vers vous pour vous donner davantage de précisions.

## DEMATERIALISATION DES FACTURES

Nous vous avons, sur un précédent bulletin, sensibilisé sur ce sujet.

Nous observons, depuis, une recrudescence d'informations contradictoires qui a pour conséquence de créer un flou réglementaire pouvant favoriser la précipitation de vos prises de décisions.

Nous souhaitons vous avertir et vous rappeler que concernant les obligations d'émissions pour les PME, TPE et Micro (0-249 salariés), la date butoir est fixée à **janvier 2026**.

Comme nous nous y sommes engagés, DECLIC se donne l'ambition d'être prêt en **janvier 2024** à vous accompagner sur cette réforme et à vous apporter des propositions de mise en œuvre dès le second semestre 2023.

**D'ici-là, si vous avez la moindre interrogation, n'hésitez pas à nous contacter.**



## Remerciements

Nous ne pouvons pas clôturer ce bulletin sans remercier M. **Edouard CASSANET** qui a tiré sa révérence au poste de Directeur Général de la CAVE DE LUGNY.

Nous le remercions chaleureusement pour ces nombreuses années de partenariat qui auront contribué à de nombreux succès et avancées.

Nous souhaitons par la même occasion la bienvenue et beaucoup de réussites à M. **GARRIGUE** dans ses nouvelles fonctions.

